



Mariola Bravo, en la sede del Colegio de Agentes Comerciales de La Rioja. F.D.

**MARIOLA BRAVO.** Presidenta del Colegio de Agentes Comerciales

## «La subida del combustible nos afecta muchísimo»

### REDACCIÓN

**Logroño.** Mariola Bravo ocupa la presidencia del Colegio de Agentes Comerciales de La Rioja, una profesión al alza que demanda las garantías que da la colegiación.

– **La pandemia trastocó su forma de trabajar. ¿Se está volviendo a la normalidad ya?**

– La pandemia nos obligó a reinventar nuestra forma de trabajo, las relaciones personales son muy importantes, pero hemos aprendido a utilizar herramientas telemáticas que ayudan a organizar nuestra agenda de una manera más eficiente. No creo que podamos hablar aún de normalidad, sin llegar a recuperar niveles pre-pandémicos nos encontramos en otro escenario económico en el que ya no existen los problemas de movilidad, pero sufrimos la problemática de los costes, por ejemplo, la subida del combustible nos afecta duramente ya que el vehículo es nuestra principal herramienta de trabajo. Desde el colegio estamos permanentemente trabajando en la defensa de los intereses de los colegiados.

– **¿Hay intrusismo en su profesión? Lo digo porque es frecuente ver a personas que llaman a la puerta o al teléfono para intentar vender algo. ¿Tienen la formación exigida? ¿Son agentes comerciales?**

– Sí, hay intrusismo. Somos profesionales en un 99% autónomos, que operamos en el epígrafe 511 en el que la colegiación es obligatoria. Las ventajas fiscales de este epígrafe para el profesional, son la posible desgravación de la totalidad de los gastos relacionados con la actividad. Por supuesto existen personas que ejercen como agentes comerciales y no están colegiados, pero muchas empresas que buscan garantías, ya están utilizando el servicio del Colegio para lanzar sus ofertas a la bolsa de trabajo para nuestros colegiados. Respecto a la formación, al estar operativos en la intermediación comercial de numerosos sectores con una especialización propia de cada uno de ellos, no se requiere una titulación específica previa, si no que para las nuevas colegiaciones, el COAC de La Rioja asume el coste de la matrícula del curso para la colegiación y a la finalización con éxito del mismo, se obtiene Título de Agente Comercial Oficial expedido por el ministerio.

– **Buena parte de la actividad económica de cualquier sector pasa por sus manos, pero rara vez se habla de ustedes. Normalmente se habla del fabricante o produc-**

**tor y del consumidor final, pero nunca (o casi nunca) del que hace posible el proceso... ¿por qué?**

– El agente comercial es parte imprescindible del engranaje económico, es necesario para una representación e intermediación seria y fiable en todo tipo de operaciones, tanto en el ámbito nacional como internacional. Es un profesional con un perfil multisectorial en el que cualquier empresa puede delegar la representación de su imagen y sus productos para abrir mercado y fidelizar una cartera de clientes en diferentes zonas geográficas. Cuando todo va bien nuestro trabajo pasa desapercibido para el cliente final, es visible y se evidencia cuando algo falla en esa cadena y surgen problemas durante el proceso, ahí es precisamente donde es más necesario un profesional que aporte garantías.

– **¿Cómo trabaja el Colegio de La Rioja para dar valor la actividad de agente comercial?**

– Desde el comienzo de la pandemia y en el escenario actual, el Colegio ha trabajado para trasladar a las instituciones y grupos políticos, la problemática que en los diferentes sectores estaban viviendo nuestros colegiados. Recientemente se ha aprobado por unanimidad en el Parlamento de La Rioja, la creación de una línea de ayudas específica para los agentes comerciales riojanos por la subida de precios del combustible, gracias a una iniciativa presentada por el partido Cs, fruto de ese trabajo previo. En el día a día de nuestros colegiados, trabajamos para mantenerlos informados y asesorados legal y fiscalmente. Durante la pandemia les hemos provisto de los pertinentes certificados exigidos para la movilidad y para solicitar determinadas ayudas, aparte de apoyarles como es lógico con todos los servicios colegiales habituales.

– **La suya, ¿es una profesión al alza o tiende a la desaparición? ¿Cuál es el futuro del agente comercial?**

– La nuestra es una profesión claramente al alza y cada vez más demandada por las empresas que necesitan profesionales de confianza. Durante la pandemia hemos visto ejemplos de oportunistas que han mediado sin ningún tipo de rigor mercantil en importantes operaciones de compraventa de material que resultaron desastrosas, todo esto ha puesto más en evidencia si cabe, la necesidad agentes comerciales regulados en el marco de una corporación de derecho público como es un Colegio Profesional.



Colegio Oficial de Agentes Comerciales de La Rioja

coac.

## Porque te APOYAMOS COLÉGIATE

✓ **CURSO OFICIAL de AGENTE COMERCIAL** a cargo del COAC La Rioja

✓ Infórmate de los Servicios y Ventajas de ser **AGENTE COMERCIAL COLEGIADO**

- Obtendrás el **Título de Agente Comercial** expedido por el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo
- Obtendrás **asesoramiento jurídico y fiscal gratuito**.
  - Optarás a la **BOLSA DE TRABAJO** en la que las empresas solicitan agentes comerciales colegiados.
- Además, te beneficiarás de **descuentos y ventajas** en más de **150 empresas** de diferentes sectores.
  - Accederás **gratuitamente a ferias** con tu carnet de agente comercial colegiado.

Hazte **AGENTE COMERCIAL Colegiado.**

Para mayor información: Colegio Oficial de Agentes Comerciales de La Rioja  
C/ Rodanča 7 bajo 26004 Logroño (La Rioja)  
Telf. 941 237 796 – larioja@cgac.es – www.coaclarioja.es

Síguenos:    

Realiza tu visita virtual a las instalaciones del COAC La Rioja: <https://goo.gl/f7zOnu>