

Telf. 941 237 796 - larioja@colegioac.es - www.coaclarioja.es

CUESTIONARIO SELECCIÓN DE AGENTE

<u>DATOS DE LA EMPRESA</u>

| Nombre Comercial: | HOX SYSTEMS | | | | | | С | IF: | B-84915461 | | |
|----------------------|---------------------------|------------|-----------|-----|------|------------|---|-----|--------------------|-----|--|
| Domicilio: | CALLE CARMEN BURGOS Nº 17 | | | | | | | | | | |
| C.P: | 28232 | Población: | LAS ROZAS | | | Provincia: | | ı: | MADRID | | |
| Persona de Contacto: | ANGEL OR | ΓEGA | | | Hora | | | | Pai | ís: | |
| Teléfono: | 677995450 | | Móvi | il: | | | | Fa | ax: | | |
| E-mail: | aortega@hoxsystems.com | | | | | Pág. Web: | | v | www.hoxsystems.com | | |

| SECTOR/ES QUE DESEA SER REPRESENTADO (SEÑALE CON UNA X LOS SECTORES QUE CORRESPONDEN AL ARTÍCULO/S A REPRESENTAR) | | | | | | |
|--|-------------------------------|---------------------------|--|--|--|--|
| ☐ Alimentación | □ Fontanería/sanitarios | □ Náutica y accesorios | | | | |
| ☐ Artículos de viaje | □ Fotografía | □ Óptica | | | | |
| ☐ Artículos para curtido | ☐ Géneros de punto | □ Papel | | | | |
| □ Artículos de regalo | ☐ Hidrocarburos y aceites | □ Perfumería | | | | |
| □ Bebidas | ☐ Hierros y aceros | □ Plásticos | | | | |
| □ Bisutería | □ Iluminación | □ Platería | | | | |
| □ Calefacción/Refrigeración | □ Informática | □ Productos farmacéuticos | | | | |
| □ Calzado | □ Joyería | □ Productos industriales | | | | |
| □ Carpintería en general | □ Juguetería y art. de fiesta | □ Producto químicos | | | | |
| □ Caza /pesca | □ Lencería y corsetería | □ Relojería | | | | |
| □ Cerámica | □ Línea blanca | □ Tejidos | | | | |
| □ Comercio exterior | □ Línea marrón | □ Vehículos y accesorios | | | | |
| □ Confección Piel | □ Línea pequeño A.E. | □ Venta domiciliaria | | | | |
| □ Confección Caballero | □ Madera y corcho | □ Vinícola | | | | |
| □ Confección Señora | □ Maquinaria industrial | □ Visitadores médicos | | | | |
| □ Confección niño/a | □ Marroquinería y compl. | □ Otros. | | | | |
| □ Cosmética | □ Material eléctrico | | | | | |
| □ Cristalería | ☐ Materiales de construcción | | | | | |
| □ Deporte | □ Menaje | | | | | |
| □ Droguería | □ Mercería y compl. | | | | | |
| □ Ferretería y accesorios | ☐ Muebles y decoración | | | | | |

INDIQUE EL PRODUCTO/OS EXACTO/OS QUE TRABAJA:

CÁMARAS HIPERBÁRICAS (no médicas)

Empresa española.



C/ Rodancha, 7 bajo - 26004 Logroño (La Rioja)

Telf. 941 237 796 - larioja@colegioac.es - www.coaclarioja.es

Nos dedicamos a la comercialización de cámaras Hiperbáricas directamente de China con funcionalidades y condiciones muy superiores a la competencia.

Nos diferenciamos de nuestra competencia en producto y servicios complementarios; documentación, experiencia de uso, etc..

MERCADO AL QUE NOS DIRIGIMOS:

B2B: clínicas de fisioterapia, clínicas de estética, centros y clubes deportivos, residencias de mayores, empresas (dirigido a empleados), etc..

B2C: con alto poder adquisitivo o enfermedades



SU EMPRESA ES:

Telf. 941 237 796 - larioja@colegioac.es - www.coaclarioja.es

MARCAS QUE COMERCIALIZAN:

CARACTERÍSTICAS DE SU EMPRESA

| Fabricante 🗆 Distribuidor | · X | MARCA PROPIA | | | | |
|---|------------------|--|--|--|--|--|
| Marquista □ Franquiciad Importador X Exportador | a □ □ | | | | | |
| Importadoi 🖈 Exportadoi | | EXPONEN EN FERIAS: | | | | |
| REALIZAR REUNIONES DE VENTAS | S: | SI D NO X | | | | |
| SI X NO □ en caso a | afirmativo, | en caso afirmativo en qué ciudades: | | | | |
| Trimestral 🗆 Semestral 🗀 A | nual □ | | | | | |
| PROMOTORES EN VENTAS: SI | □ NO □ | | | | | |
| | | | | | | |
| PREFERENCIAS SOBRE SU CAN | DIDATO: | TIPO DE CONTRATACIÓN: | | | | |
| Sexo: Hombre X Mujer X | | Período de Prueba: SI □ NO □ | | | | |
| Edad: 20-30 X 30-40 X 40- | 50 X | Contrato: Mercantil □ Laboral □ | | | | |
| Estado civil: Soltero X Casado X | X | Sueldo □ y/o Comisión X | | | | |
| Formación académica: | | Pago mensual □ Pago trimestral □ | | | | |
| EGB 🗆 BUP 🗆 FP 🗀 🛚 | Universitaria | | | | | |
| Formación a cargo de su empresa | : SI X NO | | | | | |
| Idiomas: | | Deberá trabajar en exclusiva? SI □ NO X | | | | |
| Inglés 🗆 Francés 🗀 Alem | ián 🗆 Otros | ☐ Multicartera? SI ☐ NO ☐ | | | | |
| En el caso de conocer otros idioma | as indicarlos: | | | | | |
| | | ALMACEN: SI D NO X | | | | |
| Marketing □ Ventas X C.Exterior □ | Informática | DEBERÁ GESTIONARLOS | | | | |
| | Informatica | COBROS: SI X NO 🗆 | | | | |
| DEBE ORGANIZAR DIRIGIR RED DE VENTAS: | SI □ NO X | INTRODUCIDOS EN GRANDES | | | | |
| | | SUPERFICIES: Empresa Agente | | | | |
| SUB AGENTE: | SI 🗆 NO X | ACTUARÁ COMO REPONEDOR: SI 🗆 NO 🗆 | | | | |
| AUTOVENTA: | SI 🗆 NO | 2017/1011/11/11/11/11/11/11/11/11/11/11/11/1 | | | | |
| CARTERA DE CLIENTES: Empresa | _ | | | | | |
| DESPACHO PROPIO: | SI 🗆 NO | | | | | |



Telf. 941 237 796 - larioja@colegioac.es - www.coaclarioja.es

OTROS DATOS DE INTERÉS

| 1ZONA/AS A REPRESENTAR. | |
|---|-----------|
| POR DEFINIR ENTRE AMBAS PARTES | |
| 2¿HA ESTADO REPRESENTADO ANTERIORMENTE EN ESTA /AS ZONA/A NO | S? |
| EN CASO AFIRMATIVO, ¿POR QUIÉN? | |
| DOMICILIADO EN MADRID | |
| ¿CUÁL FUE LA CAUSA DE RESCISIÓN DEL CONTRATO DE REPRESE | ENTACIÓN? |